



Wir suchen dich!

Sales Manager (m/w/d) Start-Up Unternehmen

Als ein Berliner Start-Up Unternehmen der digitalen Dokumentation von Arbeitsmittelprüfungen ist es unsere Mission, durch unsere eigens entwickelte Web-App Unternehmen oder Behörden ihre Arbeitsprozesse erheblich zu erleichtern!

Erfolgreich in Deutschland und Polen gestartet, brauchen wir dich!

Werde Teil unseres Teams in Nordhessen und punkte mit dem erfolgreichen Vertrieb unserer Software-Lösung! Du übernimmst sofort Verantwortung für den Aufbau unserer Vertriebsstrategie, arbeitest diese mit aus und setzt sie erfolgreich um. Du kannst dich „auf der grünen Wiese“ konzeptionell beweisen und deine Hands-On Handschrift in der Umsetzung gleich mit hinterlassen.

Worklife bei Wosatec:

- 🏠 • Homeoffice nach der Einarbeitung? **Kein Problem!**
- € • **Faires Gehalt mit variablem Erfolgsanteil**
- 😊 • **Tolle Teamstimmung, offene Atmosphäre**
- 🚗 • **Wenn deine Außenaktivitäten zunehmen, kannst du ein Auto von uns erwarten, auch zur privaten Nutzung.**

Eine Aufgabe, die dich begeistern wird:

- Du baust das Marketing und den Vertrieb im Bereich der Digitalisierung von Arbeitsprozessen auf und kontinuierlich aus
- Du entwickelst eine Vertriebsstrategie und bist die treibende Kraft für die Umsetzung
- Du brennst für die erfolgreiche Akquise von Neukunden
- Du baust langfristige und nachhaltige Geschäftsbeziehungen auf
- Dabei nutzt du persönliche Kanäle wie Messen, Kundenevents oder sonstige Veranstaltungen, bespielst aber auch relevante Social-Media Kanäle und hältst online Kontakte
- Du erledigst auch Routineaufgaben nebenher spielend (allgemeines Administratives).

Ein Background, der uns überzeugt:

- Du hast keine Scheu davor, Kontakte zu knüpfen und gehst gern auf Menschen zu
- Konzeptionelle Arbeit macht dir Spaß, du bist kreativ, aber auch fokussiert auf unser Ziel
- Du bist sowohl informatik- als auch technikaffin und kannst dich mit dem zu prüfenden Produktportfolio und unserer Web-App vertraut machen und dich und andere dafür begeistern
- Normen und Vorschriften schrecken dich nicht ab, sondern fordern dich heraus
- Du hast ein Gespür für Marketing und kannst zielgruppengerechte Akquisekonzepte erstellen
- Du bringst eine kaufmännische oder technische Ausbildung, ggf. einen Bachelor mit
- Auf erste Berufserfahrungen im Vertrieb blickst du bereits stolz und erfolgreich zurück
- Social Media ist für dich tägliche Praxis, du scheust auch keine Kamera
- Du hast Lust, etwas aufzubauen und unser Start-Up entscheidend mitzuprägen!

Der Job passt zu dir? Ganz sicher!

Bewirb dich jetzt:

JoinUs@wosatec.com

Thomas Gottweis beantwortet dir auch gern Vorab-Fragen unter:

+49 30 5 44 53 53 00

www.wosatec.de

